

# MISSION ECONOMIQUE MAGHREB

## *Maroc et au choix Algérie ou Tunisie*

*La Team France Export Pays de la Loire renforce son accompagnement économique sur la zone Maghreb en proposant aux entreprises de la Région une mission collective de prospection*

	 Le Maroc ...	 L'Algérie ...	 La Tunisie ...
En chiffres ...	<p><b>IMPORTATIONS 2017</b> France <b>2ème</b> fournisseur (13%) derrière l'Espagne. Région Pays de la Loire : <b>590 M €</b></p> <p><b>EXPORTATIONS 2017</b> France <b>2ème</b> client marocain (21%) derrière l'Espagne. Région Pays de la Loire : <b>300 M €</b></p>	<p><b>IMPORTATIONS 2017</b> France <b>2ème</b> fournisseur (9%) derrière la Chine. Région Pays de la Loire : <b>140 M €</b></p> <p><b>EXPORTATIONS 2017</b> France <b>2ème</b> client (13%) derrière l'Italie. Région Pays de la Loire : <b>220 M €</b></p>	<p><b>IMPORTATIONS 2015</b> France <b>2ème</b> fournisseur (16,5%) derrière l'Italie. Région Pays de la Loire : <b>184 M €</b></p> <p><b>EXPORTATIONS 2015</b> France <b>1er</b> client (27%) devant l'Italie. Région Pays de la Loire : <b>136 M €</b></p>
La Mission à la carte	<b>MAROC</b>	<b>MAROC, ALGERIE, TUNISIE</b>	<b>MAROC</b>
	<b>FORUM D'AFFAIRES DE DAKHLA</b>	<b>PROGRAMME DE RENDEZ-VOUS BTOB</b>	<b>AEROSPACE MEETINGS CASABLANCA</b>
Tarif	<p><b>Du 23 au 25 Octobre 2019</b> Forum d'affaires Maroc France</p> <p>Opportunités sectorielles : Aquaculture, tourisme, logistique</p> <p><a href="http://www.cfcim.org/magazine/campagne/forum-dakhla">www.cfcim.org/magazine/campagne/forum-dakhla</a></p>	<p><b>Du 28 au 31 octobre 2019</b> Ciblé et qualifié selon vos besoins MAROC et/ou ALGERIE ou TUNISIE</p> <p><b>CE DISPOSITIF CONCERNE TOUTES LES ENTREPRISES</b></p>	<p><b>Du 29 au 31 octobre 2019</b></p> <p>Sous-traitance aéronautique Conférence et ateliers Echanges et rencontres</p> <p><a href="http://casablanca.bciaerospace.com/fr/">http://casablanca.bciaerospace.com/fr/</a></p>
	<b>300€ HT</b>	<b>650€ TTC</b>	<b>650€ TTC</b>
Notre offre	<p>* Préparation et suivi de la mission</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Rédaction du cahier des charges et plan d'actions post mission avec le soutien de votre conseiller Team France Export</li> <li>- Séminaire de préparation (art de pitcher, interculturel, informations marché...)</li> <li>- Briefing/débriefing</li> <li>- Suivi de vos contacts de prospection</li> </ul> <p>* <b>Pendant la mission :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Un programme de rendez-vous individuels ciblés et qualifiés selon votre cahier des charges</b></li> <li>- <b>Informations marché avec des experts</b></li> <li>- <b>Temps collectif et networking</b></li> </ul>		
Avantages	<p>* Aide à la logistique : informations sur les déplacements, hébergements, interprétariat, formalités administratives...</p> <p>* Profitez d'une dynamique collective régionale <b>Soutien financier de la Région des Pays de la Loire</b> (sous réserve de validation et d'éligibilité) Comprenant :</p>		

les coûts d'organisation des programmes de RV B2B, suivi de contacts, séminaire de préparation, networking, débriefing.

Votre contact à la  
CCI des Pays de la Loire

[Isabelle.nevers@paysdelaloire.cci.fr](mailto:Isabelle.nevers@paysdelaloire.cci.fr)

02 40 44 62 65 – 06 79 52 66 36