

# Prospecter les marchés coréens et/ou japonais

## et/ou Faites partie du programme 100 PME au JAPON !

Quand ?

**14 au 21 novembre 2018**

Où ?

**Séoul (14 au 16) et/ou Tokyo (19 au 21)**

Pourquoi ?

- Avoir une première vision du marché
- Tester son offre
- Rencontrer des prospects ou revoir des contacts
- Négocier des affaires
- Appréhender la concurrence
- **Participez au programme 100 PME au Japon à l'occasion des 100 ans de la CCIFJ (plaquette jointe)**

Avec qui ?



### ○ AVANT DE PARTIR

- Une réunion d'information le 26 mars à Nantes
- Un RV avec votre conseiller CCII pour préparer votre cahier des charges
- Un séminaire **de préparation** (l'art de pitcher, interculturel...)

### ○ PENDANT LA MISSION

- **SEOUL** : programmes de rendez-vous ciblés et qualifiés selon votre cahier des charges
- **TOKYO** : Business forum Tokyo, rencontres et visites collectives, programmes de rendez-vous ciblés et qualifiés selon votre cahier des charges
- Networking à SEOUL et TOKYO

### ○ APRES LA MISSION

- Débriefing
- Un suivi de vos contacts prometteurs
- Un RV avec votre conseiller CCII pour préparer votre plan d'actions post mission

Combien ?

**POUR 2 PAYS : entre 3900<sup>1</sup> € et 5400€ (en fonction des choix)**

**POUR 1 PAYS : entre 2200<sup>1</sup> et 3200 € (en fonction des choix)**

*Susceptible d'ajustement en fonction du nombre de participants*

**Soutien financier de la Région des Pays de la Loire** (sous réserve d'éligibilité)

L'aide financière comprend **les coûts d'organisation des programmes de RV B2B, 3 à 5 nuitées, suivi de contacts, séminaire de préparation, networking, package forum 100 PME (selon les cas)**

*Le tarif ne comprend pas les autres frais (avion...)*

*Nombre minimum de participants : 5*

Profitez en plus...

- **De la dynamique régionale autour de la mission**
- **De la dynamique nationale autour du forum 100 PME**

**Nombre de places limitées : INSCRIVEZ-VOUS**

[Isabelle.nevers@paysdelaloire.cci.fr](mailto:Isabelle.nevers@paysdelaloire.cci.fr) – 02 40 44 62 65 – 06 79 52 66 36

Chambre de Commerce et d'Industrie Française au Japon  
avec le concours de Business France



# 100 PME au JAPON 2018

Date : du 19 au 21 novembre 2018    Lieu : Nikkei Hall, Tokyo

Faites partie des **100**  
entreprises françaises sélectionnées

VILLE DURABLE

SCIENCES DE LA VIE

DIGITAL

SILVER ECONOMIE

Dans  
les secteurs  
d'avenir

Pour prospecter au Japon avec :

- Visites de sites japonais
- Rendez-vous B2B sur mesure
- Ateliers et conférences thématiques
- Participation au forum économique France-Japon

Avec le soutien de :

- 580 entreprises membres de la CCI France Japon
- 50 Conseillers du Commerce Extérieur de la France au Japon



En partenariat avec :



## À l'occasion des 100 ans de la CCI France Japon Prospectez dans les secteurs d'avenir au Japon :

---

### VILLE DURABLE

- Le marché des Smart Cities évalué à près de 100 Mds € en 2018
- Ce marché va doubler d'ici 2025
- Accélération des initiatives en vue des JO 2020 à Tokyo
- Croissance dans les énergies renouvelables

### SCIENCES DE LA VIE

- 2ème marché mondial des soins médicaux en 2014, soit 120 Mds € en valeur et 280 Mds € d'ici 2030
- Les produits pharmaceutiques, premier secteur d'exportation français au Japon
- Les appareils médicaux, la médecine régénérative, les médicaments et la cosmétique sont des secteurs en forte croissance

### DIGITAL

- Le marché Fintech : 244 M € en 2018, 618 M € en 2021
- Le marché IOT : 40 Mds € en 2016, 80 Mds estimés en 2020
- Intelligence artificielle : 1 Md € en 2015, 7 Mds € en 2020

### SILVER ECONOMIE

- 25% de la population a plus de 65 ans avec l'espérance de vie la plus élevée au monde : 84 ans
- Un marché estimé à 770 Mds € en 2025
- Des opportunités d'affaires dans les secteurs suivants : pharmaceutique, alimentation, infrastructure et loisirs

## Faites partie des 100 premières entreprises françaises sélectionnées et bénéficiez d' :

---

- Le 19 novembre : participation au Business Forum
  - Comprendre les évolutions des marchés japonais
- Le 20 novembre : rencontres B2B individuelles
  - Organisation de 5 RDV minimum sur mesure avec vos prospects japonais
- Le 21 novembre : rencontres et visites collectives
  - Organisation d'une journée de visites professionnelles et rencontres experts pour votre projet
- Option** : le 22 novembre : rencontres B2B individuelles
- Mise à disposition interprète
  - Accompagnement et support linguistique sur 3 jours
- Invitation dîner cocktail
  - Networking avec des chefs d'entreprises locaux
- Suivi personnalisé de vos contacts (optionnel)

Pour faire partie de la première sélection des 100 entreprises  
Confirmez votre inscription  
**avant le 30 avril**

En partenariat avec :

