



International
Ovest Club

LE 1^{ER} CLUB EXPORT DE FRANCE

ENTREZ DANS UNE DYNAMIQUE
INTERNATIONALE ET DÉVELOPPEZ
VOTRE BUSINESS

• • •



INTERNATIONAL OUEST CLUB, LE CLUB « EXPORT » EN RÉGION PAYS DE LA LOIRE



Fondé et piloté par des chefs d'entreprises, **International Ouest Club** s'adresse à toutes les entreprises de tous secteurs d'activité quelle que soit leur taille. Seule l'ambition d'un développement international compte. Car c'est bien là la mission du club : **accélérer le business** des entreprises présentes à l'international ou projetant de s'y développer.

Avec Vendée International, IOC fédère aujourd'hui plus de **200 entreprises** exportatrices. Rassemblées dans ce collectif, elles apprécient les valeurs de proximité et de bienveillance.

La force du club vient de **votre implication** en tant que chef d'entreprise en agissant dans l'intérêt du collectif pour faire grandir les projets de chacun.

Et parce que l'ouverture est la clé du développement, le club s'adresse à **tous les collaborateurs de l'entreprise** !

TOUS ENSEMBLE,
ACCÉLÉRONS VOTRE DÉVELOPPEMENT
À L'INTERNATIONAL !

IOC International
Ouest Club



DES ATOUTS CLÉS POUR BOOSTER VOTRE BUSINESS

• • •

5 bénéfices pour votre développement international

Développer votre
business par l'export
et l'internationalisation
de votre entreprise !

Gagner du temps sur
l'accès à de nouveaux
marchés en partageant les
expériences de dirigeants.

Améliorer les
compétences de vos
collaborateurs sur
le volet international.

Rompre votre isolement,
en tant que dirigeant,
dans vos décisions stratégiques
à l'export et vous enrichir des
conseils de vos pairs.

DEVENEZ ACTEUR D'UN RÉSEAU
DE PROFESSIONNELS QUI PARTAGENT
LES MÊMES ENJEUX INTERNATIONAUX
QUE LES VÔTRES !

Vous mettre en relation
avec des chefs
d'entreprise et un réseau
d'experts à l'étranger.

UN CLUB TRÈS DYNAMIQUE, AUX APPORTS CONCRETS

• • •

Une offre organisée autour de 4 piliers

1. La mise en relation, pour accélérer votre business

IOC vous permet d'échanger entre membres et aussi avec des experts de l'international, en France et à l'étranger. Le club vous donne accès au réseau mondial des World Trade Centers.

2. Les rencontres, pour gagner en expertise

- Le club dirigeant et les clubs pays.
- Les matinales achats.
- Les visites thématiques d'entreprises.
- Les rencontres networking.
- Les tables rondes économiques en présence d'ambassadeurs et d'entreprises étrangères...



3. Les groupements export, pour simplifier vos démarches et optimiser votre développement

Un regroupement d'entreprises non concurrentes qui souhaitent exporter sur un marché ciblé via une ressource commune (VIE, agent sur place...).

4. Des services « privilèges »

- Accès aux espaces du World Trade Center.
- Conditions avantageuses sur la carte Accor pour vos déplacements professionnels.

2 formules d'adhésion vous sont proposées

Vous souhaitez en savoir plus ?
On en parle vite : **02 40 44 60 76**

Pour les entreprises

Pour les acteurs économiques
de l'international

UN CLUB QUI CROIT À LA FORCE DU COLLECTIF



Loire-Atlantique (44)

« Dans notre démarche de développement à l'international, la mise en relation avec des chefs d'entreprises qui ont expérimenté cette démarche, aboutie ou pas, nous a permis de gagner du temps, d'approfondir notre réflexion et parfois même de faire connaissance avec des sociétés aux intérêts communs. Nous apprécions particulièrement l'esprit très agréable et professionnel d'IOC. »

Magalie CHOUIN-THERIOT • Directrice Générale, DEFINOX SAS



Maine-et-Loire (49)

« Notre société appartenant à un groupe allemand, nous avons eu à gérer des questions relatives au détachement de travailleurs étrangers intervenant pour des missions de courte durée en France. Nous avons alors sollicité le club IOC pour être mis en relation avec un cabinet juridique. Nous avons ainsi pu être immédiatement opérationnels dans le respect des lois en vigueur. »

François LELIEVRE • Président, DENTAURUM CERAMICS



Loire-Atlantique (44)

« Nous travaillons principalement en Afrique et notre participation active au Club Afrique nous a permis de rencontrer un apporteur d'affaires avec lequel nous avons réalisé des projets d'énergie solaire en Afrique centrale. Celui-ci nous a également trouvé un distributeur au Cameroun avec lequel nous travaillons activement sur des projets d'électrification de sites isolés. »

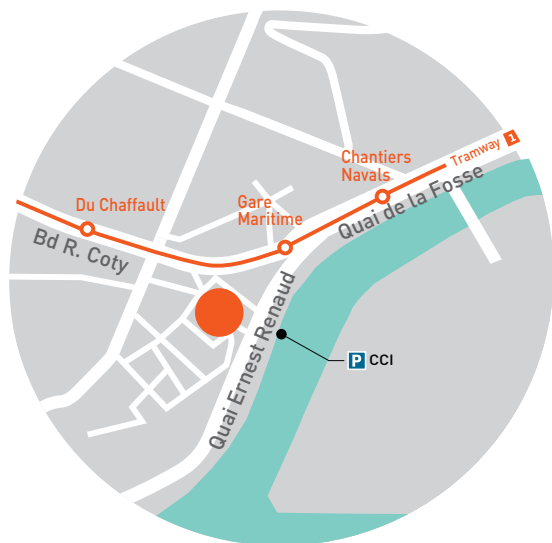
Frédéric CHÉREAU • Dirigeant, LIBRE ENERGIE



Vendée (85)

« L'adhésion au groupement Algérie nous a permis de développer notre business sur ce territoire grâce à un chargé de mission « multicartes » local qui nous fait bénéficier de sa connaissance, des spécificités de son pays, de son réseau et des ressources de la CCI Algéro-Française. Nous avons ainsi pu organiser aisément deux déplacements sur ce territoire et initier des contacts avec des donneurs d'ordre locaux. Enfin, nous pouvons mutualiser nos coûts et bénéficier d'un soutien sur place. »

Arnaud de YRIGOYEN • Président, STRAPHARM S.A.S.



EN PARTENARIAT
AVEC L'INTÉGRALITÉ
DE L'ÉCOSYSTÈME DE
LA RÉGION PAYS DE LA LOIRE.



WORLD TRADE CENTER NANTES ATLANTIQUE

• • •
16 quai Ernest Renaud
44100 Nantes

info@international-ouest-club.com
international-ouest-club.com

02 40 44 60 76



Géré par



CCI Nantes St-Nazaire



Membre du réseau
des World Trade Centers



Profitez des espaces du World Trade Center Nantes Atlantique, le lieu de l'international !

- **Location de bureaux**
seuls ou partagés
- **Espace de coworking**
- **Location d'espaces**
pour vos événements et rendez-vous d'affaires
- **Domiciliation d'entreprise**
avec la possibilité de bénéficier de l'adresse
du World Trade Center voire y établir
votre siège social

Géré par

